



Akquise-Assistent Produktvertrieb (m/w)

Die TKM GmbH

Im Zentrum unseres Geschäfts steht die Entwicklung, Produktion und Installation ganzheitlicher Verkabelungssysteme in Glasfaser und Kupfer. Unsere Produkte erstrecken sich von einfachen Standardkomponenten bis hin zu aufwändigen, kundenspezifischen Systemlösungen von Rechenzentren.

Zu unseren Kunden gehören Unternehmen aus dem Bereich der Kommunikationstechnik, Halbleiterindustrie, Medizin und Pharmazie aber auch Automobilzulieferer aus dem In- und Ausland. Als TKM GmbH mit über 150 Mitarbeitern realisieren wir Projekte weltweit.

Deine Benefits

Im Jahre 1986 gegründet, mit über 30 Jahren Erfolgsgeschichte, verbinden wir die Erfahrung und Ressourcen eines mittelständischen Unternehmens. Das Unternehmen bietet Dir hervorragende Perspektiven, Dich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln. Work-Life Balance und Teamspirit wird bei uns großgeschrieben. Darüber hinaus bieten wir

- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien
- Eine anspruchsvoll, abwechslungsreiche Aufgabenstellung
- Freundschaftliche Atmosphäre, unbürokratische Arbeitsweise
- Ein frisches und dynamisches Team, welches Dich bereichern wird
- Dynamisches und hoch-motiviertes Betriebsklima
- 30 Tage Urlaub im Jahr

Deine Aufgaben

Entsprechend Deiner Vorkenntnisse bekommst Du eine sorgfältige Einarbeitung in die Prozesse deiner Abteilung und unseres Unternehmens. Danach werden Dir die Auftragsbearbeitung und Kundenberatung sowie Bestellungen übertragen. Im Detail gehören zu Deinen Aufgaben:

- Stetiger Kundenkontakt in deutscher & englischer Sprache
- Telefon-Akquise von Neukunden und Bestandskunden-Reaktivierung
- Enge Zusammenarbeit mit den Außendienstmitarbeitern
- Gelegentliche Kunden- und Messebesuche
- Unterstützung bei Marketing-Aktivitäten in den Sozialen Medien
- Auftragsbearbeitung national und international

Dein Profil

Du hast eine kaufmännische Ausbildung, ein kaufmännisches Studium oder eine vergleichbare Qualifikationen erfolgreich abgeschlossen. Berufsanfänger sind herzlich willkommen. Du bringst darüber hinaus folgendes mit:

- Kommunikationsstarke Persönlichkeit mit Verkaufsgeschick
- Erfahrung im Telefonvertrieb wünschenswert
- Begeisterung, sich in neue Produkte einzuarbeiten
- Sicherer Umgang mit den MS-Office Programmen und ERP Systemen
- Sehr gute Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil
- Sicheres und freundliches Auftreten

Neugierig geworden?

Bei Interesse an der ausgeschriebenen Stelle sende bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an Monika Baur unter m.baur@tkm-gmbh.de